Разговорный клуб
“Свобода слова”

Деловое общение

Самопрезентация

Ваша цель - презентовать себя и заинтересовать клиента/покупателя/потенциального партнёра (чтобы он захотел продолжить общение, сделать заказ, оформить сделку)

Помогать
Решать
Обеспечивать
Гарантировать
Предоставлять
Продавать
Объяснять

1) Установление контакта
2) Сфера деятельности
3) Преимущества
4) Побуждение

Чилла	Лилия
Кредит, автокредит Заёмщик Выдача/погашение кредита Кредитная ставка …	Текстиль, ткань Поставщик Цена, условия поставки, способ оплаты

Деловая встреча

У вас неформальные деловые переговоры с клиентом/покупателем/потенциальным партнёром.
Вы должны убедить его в приобретении вашей услуги/вашего товара.

1) **Выслушайте предложение.**
2) **Задайте вопросы.**
3) **Объявите о своём решении.**

Посоветуйте своему другу-бизнесмену, куда лучше инвестировать 1 миллион долларов:

- Недвижимость
- Полезные ископаемые (нефть газ, уголь)
- Источники альтернативной энергии
- Информационные технологии
- Мода
- Косметика
- Искусство
- Другое _____

Я думаю, что самой выгодной отраслью для вложений является...
Я полагаю, что...
Мне известно, что ...
Сегодня нужно вкладывать деньги в ...
Сейчас особенно выгодно вкладывать в ...
Лучше всего инвестировать в ...

Совместный бизнес

Что это может быть? Предложите сотрудничество.